



# Prodigy

MARKETING

## Servicio Teleconcertación de Citas Comerciales

**Sea cual sea el producto que comercializa su empresa, le buscamos los clientes.**

Con nuestro servicio le concertamos citas y entrevistas con las personas con poder de decisión de empresas interesadas en contratar sus productos y servicios.

### ¿Cómo?

Una vez analizada y preparada una base de datos de empresas con un perfil que las convierte en potenciales clientes suyos, un cualificado equipo de teleoperadoras contactará telefónicamente con cada una de las personas responsables de dichas empresas y con las cuales se va a concertar la cita.

En estas citas se realizarán hasta cinco preguntas previamente definidas, en las que se obtendrá valiosa información comercial sobre las necesidades de su futuro cliente.

Tras la entrevista telefónica con la persona responsable de la empresa, se procederá a concretar fecha y hora, para que su equipo comercial acuda a la cita concedida.

Nuestro equipo de back office, le facilitará Reporte diario con una antelación mínima de 12 horas de cada cita concertada, incluyendo:

- Nombre Empresa a visitar.
- Nombre de la persona de contacto concertada.
- Dirección de la cita concertada.
- Información relevante de servicios y productos ya contratados por la empresa concertada.
- Teléfono contacto.
- Hora y fecha concertada.



CD ROM con la grabación de todas las conversaciones mantenidas telefónicamente con la empresa para la concertación de la visita.

### **EQUIPAMIENTO TECNOLÓGICO**

Grabación de todas las conversaciones mantenidas con el contacto útil enviado.

**AUDITORIA** final de todas las citas concertadas para conocer el grado de satisfacción tanto de la información presentada por su empresa en la visita hacia el posible cliente final como la del asesor comercial que presenta su empresa.

